

**Priset för din monter = kostnad för ditt event!**  
**35 900:-\***  
\*Totalt pris för en monter på 12 m<sup>2</sup>

## Boka nu!

Boka din monter online på [easyFairs.com](http://easyFairs.com)  
eller på telefon: 031 - 89 41 00

### Säljare Josefine Andersson

Telefon 031 - 89 41 33

E-mail

[josefine.andersson@easyFairs.com](mailto:josefine.andersson@easyFairs.com)

## Praktisk information

### easyFairs<sup>®</sup> MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT

Tisdag 17 maj, Onsdag 18 maj 2011

Kistamässan, Stockholm

Arrangör: easyFairs Scandinavia AB

F O Petersons gata 24

421 31 Västra Frölunda - Sverige

## Så här tycker fler besökare om MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT 2011

“Det är intressant med en medicinteknikmässa där IT-frågorna kommer i dagen och hur de är integrerade. Kopplingen till de medicinska applikationerna kan då på ett tydlig sätt beskrivas.”

Mats Olsson, sektionschef, MTA-fysiologi,  
Karolinska Universitetssjukhuset

“Mässans innehåll avgör vilken personal som kan besöka mässan. En mässa med rätt innehåll är alltid intressant att besöka.”

Jorge Rodrigues-Inacio, verksamhetschef medicinteknik,  
Karolinska Universitetssjukhuset

“Jag besöker gärna mässan om utställare och program är lockande. Att se utbudet samlat vid samma tillfälle är alltid intressant.”

Måns Ulfsparré, medicinteknisk chef, Capio S:t Görans Sjukhus

Mer information kan du få via easyFairs lokala kontor eller besök:

[www.easyFairs.com/contactus](http://www.easyFairs.com/contactus)

Sverigekontoret: 031-89 41 00

Huvudkontor Bryssel: +32 (0)2 740 10 70

## Allt-i-ett paket

För att ställa ut köper ni till en mycket låg kostnad ett färdigt allt-i-ett modulpaket. Inga överraskningar, inga merkostnader - bara enkelt, snabbt och kostnadseffektivt. Det är bara att dyka upp och göra affärer!

### ✓ Allt-i-ett modul

Golvnya, vita väggar, blå matta, ett eluttag 220V, ramp med en skylt med ditt företagsnamn och städning.

### ✓ Möbler

En spotlight per 4 kvm, två stolar och ett bord.

### ✓ Verktygslåda som ger rätt besökare till din monter

Se till att rätt besökare kommer till din monter, vi hjälper dig att maximera dina möjligheter. Du får 1000 fribiljetter och andra planerings- och kommunikationsverktyg som hjälper dig att synas bättre före, under och efter mässan - allt för ett lyckat mässlutande. Ditt företagsnamn samt monternummer finns med i utställarlistan. Du får även möjlighet att delta på easyFairs kostnadsfria utställarkurs.

På easyFairs<sup>®</sup> MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT finns fyra olika modulstorlekar att välja mellan.

### Priser

12 kvm: SEK 35 900

16 kvm: SEK 37 500

20 kvm: SEK 44 900

24 kvm: SEK 59 900



Vid beställning av hörnmonter tillkommer SEK 3 500.

Max 4 moduler kan beställas. Alla priser är exklusive moms.

## Andra easyFairs säljmässor i Europa 2010

easyFairs erbjuder tids- och kostnadseffektiva säljmässor i flera europeiska länder – med minimal insats öppnas möjligheter för att utveckla ert företags verksamhet på nya marknader.

easyFairs <sup>®</sup> BETRIEBSTECHNIK & INSTANDHALTUNG	Hamburg	27-28/01/2010
easyFairs <sup>®</sup> AUTOMATION Schweiz 2010	Luzern	03-04/02/2010
easyFairs <sup>®</sup> MAINTENANCE Schweiz 2010	Zürich	10-11/02-2010
easyFairs <sup>®</sup> INSTANDHALTUNG	Dortmund	24-25/02/2010
easyFairs <sup>®</sup> ANTRIEBSTECHNIK	Dortmund	24-25/02/2010
easyFairs <sup>®</sup> INDUSTRIE & MILIEU	Antwerp	24-25/03/2010
easyFairs <sup>®</sup> MOCON Zwolle (feat MAINTENANCE)	Zwolle	31/03-01/04/2010
easyFairs <sup>®</sup> LABELLING INNOVATIONS BARCELONA	Barcelona	14-15/04/2010
easyFairs <sup>®</sup> PLASTTECHNIK ÖRESUND	Malmö	18-19/05/2010
easyFairs <sup>®</sup> INDUSTRIE & MILIEU 2010	Rotterdam	19-20/05/2010
easyFairs <sup>®</sup> PRODUKTION & DESIGN Schweiz 2010	St. Gallen	02-03/06/2010
easyFairs <sup>®</sup> AGROTEC Bogotá	Bogotá	09-10/06/2010
easyFairs <sup>®</sup> FERTIGUNG & INSTANDHALTUNG	Wels	23-24/06/2010

För aktuellt mässlutande, besök [www.easyFairs.com](http://www.easyFairs.com)

easyFairs®

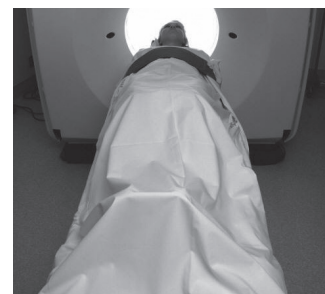
# MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT

Sveriges bredaste och enda renodlade mässa för inköp till vården, en mötesplats där utställarnas produkter och tjänster står i fokus.

Träffa de  
som tar beslut  
om inköp i  
vården



Boka online för att få  
bästa tillgängliga monter just nu!





## easyFairs® koncept

easyFairs arrangerar **tids- och kostnads-effektiva** tvådagars säljmässor som endast besöks av inköpare och beslutsfattare. För att deltaga bokar du en allt-i-ett modul till ett fast pris där det mesta ingår som behövs för att ställa ut. När du kommer till säljmässan står din monter färdig och du kan börja göra affärer direkt. På easyFairs utvecklar du dina affärskontakter och skapar försäljning till en bråkdel av kostnaden för en traditionell mäsas.

easyFairs erbjuder tids- och kostnadseffektiva säljmässor i flera europeiska länder – med minimal insats öppnas möjligheter att utveckla ditt företags verksamhet på nya marknader.

easyFairs säljmässor besöks av de **inköpare** och **beslutsfattare** du vill träffa eftersom säljmässorna arrangeras branschvis och regionalt - effektivt för både utställare och besökare.

easyFairs är också ett **grönt alternativ**: säljmässor med minsta möjliga miljökonsekvenser.

Trade shows for people who simply want to do business

“  
Det har länge saknats ett bra mötesforum för medicinteknik och medicinsk IT, en gemensam mäsas för dessa teknikområden skulle göra stor nytta.  
”

Annette Falk, MTI-chef, Aleris diagnostik

För första gången arrangeras nu en fackmäsas i Sverige som helt fokuserar på medicinteknik och medicinsk IT, som visar utrustning, material och tjänster för vården. En mäsas som baseras på nätverkande och affärer. Den nya mötesplatsen heter easyFairs® MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT.

Mässans fokus och seminarier är helt inriktade på hur vården tekniskt kan utvecklas och effektiviseras. Efter att ha pratat med över 100 läkare, inköpare, upphandlingsansvariga och beslutsfattare, står det helt klart att det finns ett tydligt uppdämt behov av en mötesplats som speciellt belyser sjukvårdens teknikutveckling. Vårdens framtida utmaning handlar till stor del om att hantera resursbegränsningar, en allt snabbare teknikutveckling och ett ökat sjukvårdsbehov.

En del av mötesplatsen inriktas specifikt på medicinsk IT, ett teknikområde som årligen omsätter 7-8 miljarder kronor. Mässan speglar därmed behovet av tydligare integration mellan medicinteknik och vårdens specifika IT-lösningar. På mässan belyses dessutom en rad andra viktiga frågor bl a ökad vårdkvalitet, kostnadsanpassning, hur vården kan öka sin effektivitet och samtidigt säkerställa hög patientsäkerhet. Detta är bara några av de många frågeställningar som kommer att diskuteras på mässan och dess seminarier.

Läkare, specialister, sjuksköterskor, administratörer, upphandlingsansvariga, inköpare, sjukvårdspolitiker, medicintekniker, IT-ansvariga, m fl får på easyFairs® MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT en efterlängtd möjlighet till direktdialog med både befintliga och nya leverantörer. Här kan de också se produktnyheter, bygga kunskap som påverkar interna upphandlingsprocesser och skapa kontakter för framtida affärer.

Vår ambition är att tillsammans med Er som utställare skapa en spännande och effektiv mäsas för leverantörer och köpare av medicinteknik & IT-lösningar för vården. Helt enkelt en neutral och transparent mötesplats som ska bli ett måste för meningsfulla möten mellan sjukvården och leverantörer av teknik, utrustning och tjänster.

Välkommen som utställare!



easyFairs® MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT erbjuder kostnadsfria learnShops – oberoende, korta miniseminarier som bidrar till att skapa maximal cirkulation runt om på mötesplatsen.

Vill du bjuda in en kund för att presentera ett kundcase? Detta kan vara det ideala tillfället för dig att höja profilen på dina produkter och lösningar. Kontakta oss för mer information.

## Utställarna visar

- Medicinsk teknik
- IT-lösningar för vården
- Diagnostikutrustning
- Laboratorieutrustning
- Engångsartiklar
- Sjukhusinredning
- Tjänster
- Övrigt

## Varför ställa ut?

- Kombinationen medicinteknik och medicinsk IT är mycket efterfrågad
- Säljeventens fokus ligger på att göra affärer. Fler affärer på färre dagar
- Statistik från tidigare easyFairs arrangemang visar att 82 % av besökarna gör affärer i anslutning till eventet jämfört med Riksstämman endast 12 %
- easyFairs genomför årligen 25 säljevent i Norden, över 2500 ledande företag deltar
- Första mässan inom vården där utställarna och deras produkter samt tjänster är i fokus
- Lätt att ta sig till Kistamässan från hela Sverige
- De viktigaste beslutsfattarna bjuds personligen in via telefon
- Spara tid - du träffar hundratals nya kunder vid ett och samma tillfälle

## Utställare på easyFairs® säljmässor tycker

### easyFairs® UNDERHÅLLSTEKNIK 2009

“easyFairs har lyckats väldigt bra med att få hit rätt sorts besökare från flera olika branscher. Här finns många intresserade besökare som vi gjort eller kommer att göra affärer med. Mässan gick över förväntan!”

Thomas Brunzell, Försäljningschef, Comfort-Control AB

### easyFairs® LIVSMEDELSPRODUKTION 2009

“Det var en kanonbra mäsas där vi fick många nya kontakter som vi är väldigt nöjda med kvalitén på.”

Göran Gustafsson, VD, Doorsystem Sweden AB

### easyFairs® DISTRIBUTION & LOGISTIK 2009

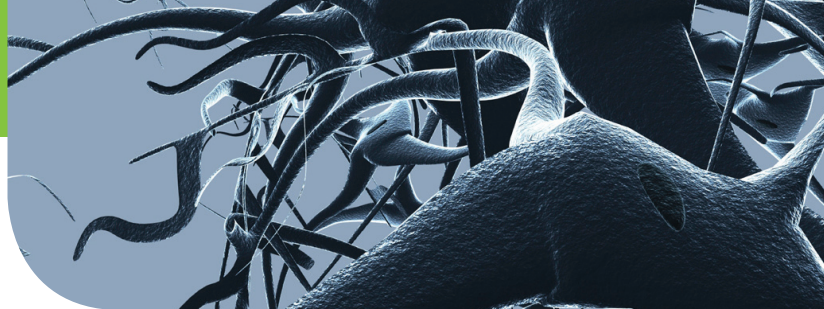
“Det bästa säljeventet vi varit med på! Vi fick flera ordrar omgående efter mässan och fler är på väg. Det var som ett omvänt säljbesök – kunderna kom till oss och vi bokade in kundmöten till redan dagen efter. Bra kvalitet på besökarna – de var där för att göra affärer.”

Mårten Jensen, Säljare, Gemo Lagerinredningar AB

### easyFairs® ELMÄSSA 2009

“Att ställa ut på easyFairs® ELMÄSSA är en investering för framtiden. easyFairs har hittat ett bra koncept och vi kommer absolut tillbaka.”

Sam Forsbeck, Försäljningschef, REKA Kabel



## Besökargrupper

### Beslutsfattare och inköpare från bland annat:

- Sjukhus
- Landsting
- Privatläkarmottagningar
- Laboratorier
- Universitet & högskolor
- Specialistkliniker
- Andra typer av vårdenheter

## Så här tycker besökarna om MEDICINTEKNIK & MEDICINSK IT 2011

“Medicinteknik och IT-lösningar för vården är stora områden med flera teknikstarka delar som expanderar. Det finns helt klart brett intresse och plats för en mäsas inom medicinteknik i Stockholm.”  
Peter Möller, chefläkare, Sophiahemmet

“Jag går gärna på en mäsas i Stockholm om medicinteknik och medicinsk IT. Det är två områden som blir allt mer sammanknutna vilket också berör alla användare inom vården.”  
Lise-Lott Littunen, Avtalscontroller, SLL Upphandling

“En mäsas för både medicinteknik och medicinsk IT är intressant. Det är bra att mässan skapar möjligheter för vårdrelaterade IT-lösningar att få perspektiv och dialog med olika leverantörer inom medicinteknik. För oss är ett mässbesök intressant.”  
Niklas Löwén, upphandlare, Landstinget Västmanland

“Det har länge saknats ett bra mötesforum för medicinteknik och medicinsk IT, en gemensam mäsas för dessa teknikområden skulle göra stor nytta. Kombinationen är intressant ur flera perspektiv. Jag skulle besöka mässan eller skicka medarbetare.”  
Annette Falk, MTI-chef, Aleris diagnostik

Träffa  
rätt  
besökare!

✓ Massiv marknadsföringskampanj

✓ Högintressanta och aktuella seminarier

✓ Köpstarka besökare

Boka din monter online på  
[easyFairs.com](http://easyFairs.com) eller ring  
031 - 89 41 00