

easyFairs®

ELMÄSSA

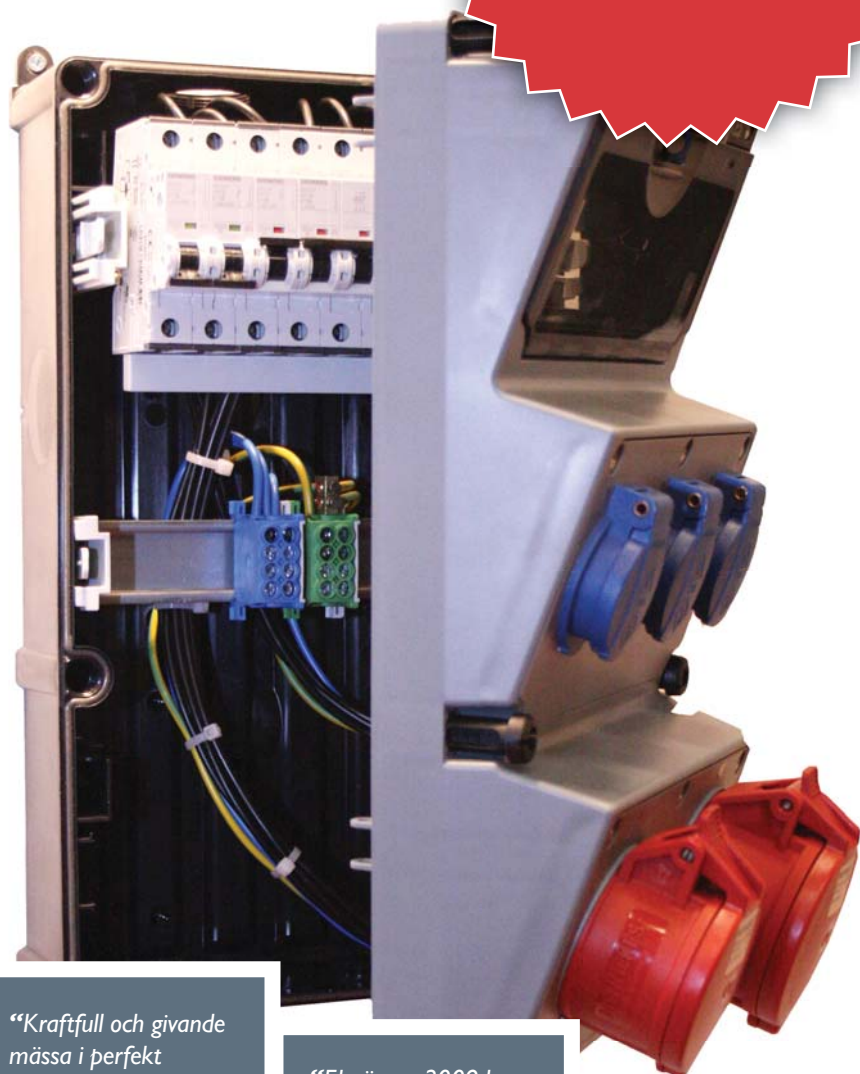
EL | TELE | DATA | BELYSNING

Nordens största renodlade mässa inom elinstallation

Arrangeras
parallellt med
Tekniska Mässan

- Arbetsfordon
- Belysning & ljuskällor
- Belysningsstyrning
- Effektiv ljussättning
- Elsäkerhet
- Energibesparing
- Fastighetsautomation
- Handverktyg
- Integrerade system
- Kablar
- Larm & Säkerhet
- Tele- och data-kommunikation

Boka online för att få
bästa tillgängliga monter just nu!



“Kraftfull och givande mässa i perfekt format! Vi kommer garanterat tillbaka nästa år.”

Anna Ericsson, Marknad,
GYCOM Svenska AB

“Elmässan 2009 har bjudit på unika och kvalitativa besökare.”

Magnus Martinelle,
VD, ESYLUX

“Jag är otroligt nöjd med årets Elmässa!”

Björn Månsson, VD,
Novum AB



easyFairs® koncept

easyFairs arrangerar **tids- och kostnads-effektiva** tvådagars mässor som endast besöks av inköpare och beslutsfattare. För att delta bokar du en allt-i-ett modul till ett fast pris där det mesta ingår som behövs för att ställa ut. När du kommer till mässan står din monter färdig och du kan börja göra affärer direkt. På easyFairs utvecklar du dina affärskontakter och skapar försäljning till en bråkdel av kostnaden för en traditionell mäsas.

easyFairs erbjuder tids- och kostnadseffektiva mässor i flera europeiska länder – med minimal insats öppnas möjligheter att utveckla ditt företags verksamhet på nya marknader.

easyFairs mässor besöks av de **inköpare** och **beslutsfattare** du vill träffa eftersom mässorna arrangeras branschvis och regionalt - effektivt för både utställare och besökare.

easyFairs är också ett **grönt alternativ**: mässor med minsta möjliga miljökonsekvenser.

Trade shows for people who simply want to do business

“Vi når precis den målgrupp vi söker!”

Anders Larsson, Produktchef, ABB

easyFairs® ELMÄSSA – mässan där du skapar nya affärsrelationer

Betyget på 2009 års mäsas är otroligt positivt. Utställarna ger mässan högsta betyg, en mäsas i tiden. Formatet är tids- och kostnadseffektivt både för dig som utställare och för besökarna. Här får besökarna på ett enkelt sätt se alla nyheter och ta del av de senaste kunskaperna.

Vi kan inte annat än hålla med **Marko Tuorilin, Filialchef på NetAccess** när han säger: ”Folk undrar vart man tagit vägen om man inte deltar på easyFairs® ELMÄSSA och mässan har gett oss bredd i kundstocken.”

Den 20-21 oktober 2010 är det dags igen att möta kunderna. Vi behåller det framgångsrika konceptet med två intensiva säljdagar. Enkelt och smidigt. Här träffar du bara branschfolk och inköpare och det är här du knyter nya värdefulla kundkontakter.

Nästa år kommer mässan återigen att arrangeras parallellt med Tekniska Mässan. Ett tydligare fokus kommer att ligga på Larm & Säkerhet samt Tele- och datakommunikation. Dessutom kommer vi att skapa ett eget område för arbetsfordon.

Välkommen som utställare!



easyFairs® ELMÄSSA erbjuder gratis learnShops - oberoende, korta miniseminarier som bidrar till att skapa maximal cirkulation runtom på mässan. Typiska teman för dessa learnShops kan vara:

- **Integrerade system**
- **Elsäkerhet**
- **Framtida infrastruktur**
- **Energibesparing**
- **El, tele och data**
- **Effektiv ljussättning**

Kanske vill du bjuda in en kund för att presentera ett kundcase - ett utmärkt tillfälle att höja profilen på ditt företag och bjuda på er kunskap. Gör som flera andra företag använd, easyFairs® ELMÄSSA som en effektiv plattform.

easyFairs® ELMÄSSA är den enda mässan för oss. Bra koncept till en billig peng!

Mikael Ljungman, Försäljningschef, Alcadon

Utställarna tycker

“ Jag är supernöjd! easyFairs® ELMÄSSA har gett oss många bra leads att arbeta med.

Mikael Svensson, Projektchef Sverige och Norge, ESYLUX

På easyFairs® ELMÄSSA träffar vi rätt kunder från hela landet.

Kjell-Åke Palm, Ljus- och Mässkonsult, Ljusgruppen

På easyFairs® ELMÄSSA får vi chansen att träffa installatörer direkt.

Förväntningarna har verkligen uppfyllts!

Magnus Dahlqvist, Produktansvarig, PM FLEX Nordic AB

En effektiv mässa med rätt personer och rätt intresse.

Här måste man vara med!

Jan Rasmusson, Regionsäljare, PM FLEX Nordic AB

Att ställa ut på easyFairs® ELMÄSSA är en investering för framtiden.

easyFairs har hittat ett bra koncept och vi kommer absolut tillbaka.

Sam Forsbeck, Försäljningschef, REKA Kabel

På easyFairs® ELMÄSSA träffar vi rätt klientel med ett stort intresse.

Vi kommer garanterat tillbaka!

Janne Karlsson, Säljare, Philips AB

Stort upptagningsområde där vi får chansen att träffa helt rätt klientel från hela Sverige.

Malin Svensson, Key Account Manager, Megaman

Vi når många kunder på kort tid och kommer tillbaka även nästa år!

Morgan Olofsson, Säljare, DataConnect AB

easyFairs® ELMÄSSA ger oss chansen att nå slutkunder som vi normalt sett inte gör.

Jan Zetterström, Försäljningschef, KAMIC Karlstad Automatic AB

Vi har alltid varit med och kommer självklart tillbaka nästa år! Bra format, rimliga kostnader och lockar alla led: konsulter, återförsäljare och hantverkare. Vi får ut mycket för pengarna!

Kjell Pettersson, Säljare, Pipelife Sverige AB

Enkelt och bra! Mina förväntningar har uppfyllts! easyFairs®

ELMÄSSA har bjudit på en skön mix av rätt besökare.

Fredrik Engdahl, Säljare, Zobra

Kundnära och rakt på sak. Allt funkar klockrent! Utmärkt att man

ges chansen att träffa installatörer direkt. ”

Alexander Svärd, Säljare, ELKO AB

Varför ställa ut?

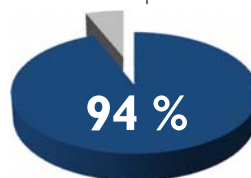
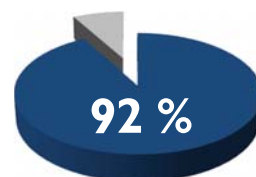
- easyFairs ger tydlig och mätbar ROI
- Säljevent med fokus på affärer
- Köpstarka besökare, 92 % av besökarna 2009 uppgav att de kommer göra affärer som ett resultat av sitt mässbesök
- Fler affärer på färre dagar
- Spara tid - du träffar hundratals nya kunder
- 91 % av besökarna beslutar om inköp

Öka vinsten - ställ ut på mässan som ger fler affärer & nya kunder

4,3 mkr

Undersökningar visar att besökarnas inköpsplaner från mässan 2009 motsvarar en köpkraft på **4,3 mkr** per utställande företag.

92 % av besökarna uppger att de under den närmaste tiden kommer att köpa en eller flera produkter som visades på mässan.



94 % av utställarna kommer att sälja produkter som ett resultat av att de ställde ut på mässan

Utställarna visar

- Aktiva och passiva datanät-komponenter
- Apparatskåp
- Armaturer
- Batterier och reservkraftsystem
- Belysningsstyrning
- Byggnadsautomation
- Dataprogram
- Elkopplare
- Fiberoptik
- Fördelningssystem
- Kabel
- Kontakter och reläer
- Larmsystem
- Ledningskanalsystem
- Ljuskällor
- Mätinstrument och provningsutrustning
- Passage- och övervakningssystem
- Styr- och reglersystem
- Tjänster på bredbandnätet
- Transformatorer
- Utbildning
- Uttag
- Verktyg





Besökargrupper

- Elinstallatörer och elektriker
- Elkonsulter
- VD, ägare och företagsledning
- Inköpsansvariga
- Bygg- och projektledare
- Tekniker
- Arkitekter och inredare
- Fastighetsägare och förvaltare

Besökarna tycker

“*Perfekt marknad för att hitta nya leverantörer!*
Anders Lindholm, El/tele/data-installatör, Optodate Teknik AB

En väldigt informativ Elmässa med helhetsfokus på miljön.
Marie Karsinger, Arbetsledare för driftingenjörer, Dalkia EBS

easyFairs® ELMÄSSA bjöd på bra utbud av nyheter. Jag kommer garanterat tillbaka nästa år!
Lennart Sevdin, El-installatör, Sevdins El

easyFairs® ELMÄSSA 2009 är inte bara bra, den är jättebra! Här hittar jag lösningar på mina problem.
Abeer Issam Idris, Elingenjör, J.K. Modul Energi

Perfekt för att hitta marknadens senaste produkter!
Kent Wieslander, Projektingenjör, Telge Nät

Positivt med så mycket belysning. Mina förväntningar har verkligen uppfyllts!
Johan Röhlander, Belysningsplanerare, Ivr Bloss

På easyFairs® ELMÄSSA 2009 beställer jag både nya verktyg och nytt material.
Bengt Pettersson, Industrielektriker, Sandvik Tooling AB

easyFairs® ELMÄSSA ger mig chansen att se nya applikationer och få kontakt med företag.
Evert Pihlblad, El och Automation, Maintpartner AB5

På easyFairs® ELMÄSSA har jag hittat nyheter men även nya leverantörer; både bättre och billigare.
Björn Nilsson, Ljuskonsult, Dramatiska Institutet

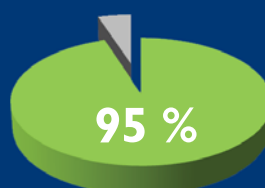
Intressant och roligt att även se de små bolagen på easyFairs® ELMÄSSA. Här får jag verkligen chansen att se hela marknadens produkter.
Gunnar Johansson, Elektriker, Eltag-Elektrikern

Jag tycker det är bra med en Elmässa fokuserad på installationsledet. Ett utmärkt tillfälle att uppdatera sig på marknadens nyheter. ”
Stefan Fiedler, Elektriker, Wasastadens Eltjänst

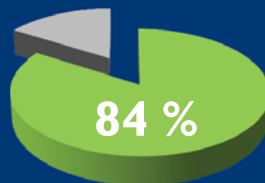
Besökarmarknadsföring

Inför mässan görs en massiv marknadsföringskampanj med annonser och bilagor i ledande bransch- och facktidsningar samt banners på nyhetsajter och i nyhetsbrev.

I besökarmarknadsföringskampanjen ingår också en mässinfo som finns hos samtliga elgrossister i regionen samt postas till potentiella besökare. Dessutom görs direktutskick av mässbiljetten, nyhetsbrev, mail och sms till målgruppen med information om mässans utställare, seminarier och debatter.



95 % av besökarna uppger att de kommer tillbaka nästa år.



84 % procent av besökarna tycker att easyFairs® ELMÄSSA är mycket viktig eller viktig mäsna när det gäller inköp



Träffa rätt besökare!

- ✓ Massiv marknadsföringskampanj
- ✓ Högtintressanta och aktuella seminarier
- ✓ Köpstarka besökare

**Boka din monter online på
easyFairs.com eller ring
031 - 89 41 00**

IF ONLY ALL TRADE SHOWS WERE THIS EASY!

Priset för din monter = kostnad för ditt event!
35 200:-*
 *Totalt pris för en monter på 16 m²

Boka nu!

Boka din monter online på easyFairs.com eller på telefon: 031 - 89 41 00

Säljare **Jörgen Stjernlöf**
 Telefon 031 - 89 41 02
 E-mail jorgen.stjernlof@easyFairs.com

Praktisk information

easyFairs® ELMÄSSA

Onsdag 20 oktober, Torsdag 21 oktober 2010
Stockholmsmässan, Älvsjö

Arrangör: easyFairs Scandinavia AB
 F O Petersons gata 24
 421 31 Västra Frölunda - Sverige

Utställare på easyFairs® ELMÄSSA 2009

ABB	elutbilda.nu	Maxel Belysning AB	Scan interlight AB
Accenta AB	Elvärmeprodukter AB	Megaman	Scrollan
Aktuell Säkerhet	Emtelle	Melbye Skandinavien	Skylink AB
Alcadon	Energisystem	Metabo Sverige AB	SoftOne Sverige AB
Asec Power AB	EnerSys AB	Metric Power	Solljus AB
Asa AB	Ericsson Network	Systems AB	Special-Elektronik AB
Aura Light AB	Technologies AB	Microsec AB	Stockholms Elgross
Beltrion AB	ESYLUX	Mora Mast AB	STRIHL Scandinavia AB
Bergdahls AB	European Sun Products	MP bolagen	Tec Con AB
Beslag Design AB	Everlight Electronics	Narva Scandinavia AB	Teknologisk Institut AB
Bo Edin AB	Fergin AB	Nelco Contact AB	(fd SIFU)
Brennenstuhl GmbH & Co. KG	Flexell Systems AB	NetAccess	Tele & Datanät AB
Cad-Q	Fora AB	Nexa Electronics	Thorin & Thorin/Tyco
Celltech AB	Fresh AB	Nexans IKO	Thermal Controls
Collectric AB	Frico AB	Sweden AB	TIBE Interconnect AB
Dagens Industri	GARO AB	nkt cables a/s	tillux
DataConnect AB	GE Lighting AB	NordicLight/	Tivalux AB
Designlight	GREENSTREET	Prismalence	Tore Blomqvist
Scandinavian AB	GYCOM Svenska AB	Norwesco AB	Teknik AB
Devi AB	Haajoo AB	Novum AB	Trinergi AB
Devolo	Hager Elektro AB	OEM Automatic AB	Tufvassons
Dimintell AB	Hantverksdata	OSRAM	Transformator AB
Draka Kabel Sverige AB	Hantverksdata	PAX	Tykoflex AB
Ed-Wa Plast AB	Hess Scandinavia	Philips AB	WAGO Sverige
Effekta Power	Hexatronic AB	Pipelife Sverige AB	Watt & Volt AB
Systems AB	Hydraultransport AB	PM FLEX Nordic AB	Wavin
EG Electronics	KAMIC Karlstad	Precisions	Wikells
eLEDe	Automatic AB	Teknik Sverige AB	Byggberäkningar AB
Elektro Elco AB	KNX	Proove	Wilfa Sverige AB
Elektroskandia	Ledgrossisten AB	International AB	Vinga Ljus AB
EL-Info / EL-Vis	Leviton	R&M	WÖSAB
ELKO AB	Lisol Scandinavia AB	raaco International AS	zobra
ELPROCAD	Ljusgruppen	REKA Kabel	
Eltako GmbH	Luxo Sverige AB	Roxtec	
	Malux	SAGAB Electronic AB	

Allt-i-ett paket

För att ställa ut köper ni till en mycket låg kostnad ett färdigt allt-i-ett modulpaket. Inga överraskningar, inga merkostnader - bara enkelt, snabbt och kostnadseffektivt. Det är bara att dyka upp och göra affärer!

✓ Allt-i-ett modul

Golvta, vita väggar, blå matta, ett eluttag 220V, ramp med en skylt med ditt företagsnamn och städning.

✓ Möbler

En spotlight per 4 kvm, två stolar och ett bord.

✓ Verktygslåda som ger rätt besökare till din monter

Se till att rätt besökare kommer till din monter, vi hjälper dig att maximera dina möjligheter. Du får 1000 fribiljetter och andra planerings- och kommunikationsverktyg som hjälper dig att synas bättre före, under och efter mässan - allt för ett lyckat mässhöjande. Ditt företagsnamn samt monternummer finns med i utställarlistan. Du får även möjlighet att delta på easyFairs kostnadsfria utställarkurs.

På easyFairs® ELMÄSSA finns tre olika modulstorlekar att välja mellan.

Priser

16 kvm: SEK 35 200
20 kvm: SEK 44 000
24 kvm: SEK 52 800



Vid beställning av hörnmonter tillkommer SEK 2 500. Max 4 moduler kan beställas. Alla priser är exklusive moms.

Andra easyFairs® mässor i Europa

easyFairs® erbjuder ett tids- och kostnadseffektivt koncept i Europa – med minimal insats öppnas möjligheter för att utveckla ert företags verksamhet på nya marknader.

easyFairs® FASTIGHETSMÄSSA	Malmö	10-11/02/2010
easyFairs® ELMÄSSA	Malmö	10-11/02/2010
easyFairs® SKYDD & SÄKERHET	Malmö	10-11/02/2010
easyFairs® BUILDING & FACILITY MANAGEMENT	Brussels	26-27/05/2010
easyFairs® ECL	Brussels	22-23/09/2010
easyFairs® HVAC	Brussels	22-23/09/2010
easyFairs® DECO & FINISH	Gent	01-02/10/2010
easyFairs® INDUSTRIE- & PROJECTBOUW	Antwerp	17-18/11/2010
easyFairs® FASTIGHETSMÄSSA	Stockholm	10-11/03/2011

Mer information kan du få via easyFairs lokala kontor eller på:
www.easyFairs.com/contactus
 Sverigekontoret: +46 (0)31 89 41 00
 Head Office Bryssel : +32 (0)2 740 10 70