

Prisen på din stand = kostnad på din messe!  
**29 400\***  
\*Total pris for en stand på 12 m²

## Bestill nå!

Bestill en stand online på [easyFairs.com](http://easyFairs.com) eller ring 22 99 60 12

**Selger** Per Lunde  
Telefon 22 99 60 12  
  
E-mail [per.lunde@easyFairs.com](mailto:per.lunde@easyFairs.com)

## Praktisk informasjon

### easyFairs® DISTRIBUTJON & LOGISTIKK 2010

Tirsdag, 9 mars 2010  
Onsdag, 10 mars 2010  
**Exporama Senteret, Oslo**

**Arrangør:** easyFairs Scandinavia AB  
C. J. Hambros plass 2c, 2 etasje  
0164 Oslo, Norge

## Alt-i-en pakke

For å stille ut kjøper dere en ferdig alt-i-en pakke til en meget lav kostnad. Ingen overraskelser, ingen merkostnader – bare enkelt, raskt og kostnadseffektivt. Det er bare å møte opp å gjøre forretninger!

### ✔ Alt-i-en modul

Gulvareal, hvite vegger, blått teppe, strømuttak 220V, skilt med ditt firmanavn og rengjøring.

### ✔ Møbler

En spotlight per 4 kvm, to stoler og et bord

### ✔ Verktøyskasse som gir riktige besøkere til din monter

Sørg for at de rette besøkere kommer til din stand! Vi hjelper dere med å øke mulighetene. Dere får fribilletter pluss diverse planleggings- og kommunikasjonsverktøy som hjelper dere å synes bedre - før, under og etter messen. Du får også ditt firmanavn og standnummer i utstillerslisten.

På easyFairs® DISTRIBUTJON & LOGISTIKK kan du velge mellom 4 modulstørrelser

### Priser:

**12 kvm** – NOK 29 400  
**16 kvm** – NOK 32 800  
**20 kvm** – NOK 41 000  
**24 kvm** – NOK 49 200



**Ved kjøp av hjørnestand tilkommer NOK 2 500.  
Maks 4 moduler pr. virksomhet. Alle priser er ekskl. mva.**

For mer informasjon, kontakt ditt lokale easyFairs kontor eller besøk [easyFairs.com/contactus](http://easyFairs.com/contactus):

**Hovedkontor:** +32 (0)2 740 10 70  
**Belgia:** +32 (0)3 280 53 00  
**Colombia:** +57 1 2715539  
**Danmark:** +45 7020 5868  
**Finland:** +358 (0)50 348 1806  
**Frankrike:** +33 (0)1 58 17 07 20  
**Holland:** +31 (0)162 408999  
**Irland:** +44 (0)20 8622 4411  
**Norge:** +47 22 99 60 12  
**Polen:** +33 (0)1 58 17 07 37  
**Sveits:** +41 (61) 228 10 00  
**Spania:** +34 91 151 6792  
**Storbritannien:** +44 (0)20 8622 4411  
**Sverige:** +46 (0)31 89 41 00  
**Tyskland:** +49 (0)89 127 165 0  
**Østerrike:** +49 (0)89 127 165 0

## Andre easyFairs® messer i Europa

easyFairs tilbyr et tids- og kostnadseffektivt format over hele Europa - gir deg muligheten til å utforske nye markeder med minimal risiko.

easyFairs® MOCON-HYDROMECH	Brussels	14-15/10/2009
easyFairs® T&L	Antwerp	20-22/10/2009
easyFairs® SCHÜTTGUT	Dortmund	04-05/11/2009
easyFairs® POLYMER INNOVATIONS	Birmingham	11-12/11/2009
easyFairs® PPTFOOD	Zwolle	18-19/11/2009
easyFairs® SOLIDS	Rotterdam	25-26/11/2009
easyFairs® SYMAS Krakow	Krakow	02-03/12/2009
easyFairs® BETRIEBSTECHNIK & INSTANDHALTUNG	Hamburg	27-28/01/2010
easyFairs® MAINTENANCE	Lyon	03-04/02/2010
easyFairs® LOGISTIK & SERVICE	Hamburg	10-11/02/2010
easyFairs® SOLIDS	Birmingham	16-17/03/2010
easyFairs® PLASTTEKNIKMÄSSAN	Malmö	18-19/05/2010
easyFairs® FERTIGUNG & INSTANDHALTUNG	Wels	24-25/06/2010

easyFairs®

# DISTRIBUSJON & LOGISTIKK

DEN VIKTIGSTE MØTEPLASSEN I 2010 FOR DEN NORSKE  
DISTRIBUSJONS- OG LOGISTIKKBRANSJEN

Arrangeres parallelt med Norges største forpakkingsmesse, easyFairs® PAKK & EMBALLASJE

## FOKUSOMRÅDER

- Distribusjon
- Logistikk
- Lagerhåndtering
- IT i logistikken
- Supply Chain Management
- Konsulenter
- Utdannelse

RING OG BESTILL EN STAND  
DIREKTE PÅ TLF 22 99 60 12





## easyFairs® konsept

easyFairs arrangerer **tids- og kostnadseffektive** todagers messer som kun besøkes av innkjøpere og beslutningstakere. For å delta bestiller du en alt-i-ett modul til en fast pris der alt du trenger for å stille ut inngår. Når du kommer står din stand klar slik at du kan begynne å gjøre forretninger med en gang. På easyFairs messer utvikler du dine forretningskontakter og skaper forretninger til en brøkdel av kostnaden du har på en tradisjonell messe.

easyFairs tilbyr tids- og kostnadseffektive messer i flere europeiske land – med minimal innsats åpnes muligheter til å utvikle ditt foretaks virksomhet på nye markeder.

easyFairs messer besøkes av de **innkjøpere** og **beslutningstakere** du vil treffe ettersom messene arrangeres bransjevis og regionalt – noe som er effektivt både for utstillere og besøkere.

easyFairs er også et **grønt alternativ**: messer med minst mulige miljøkonsekvenser.

Trade shows for people who simply want to do business

## Møt beslutningstakere fra norsk industri

easyFairs® DISTRIBUSJON & LOGISTIKK er bransjens nye møteplass. Et salgsevent der dere som leverandører av distribusjons- og logistikk-løsninger, møter alle beslutningstakere og innkjøpere som befinner seg i en aktiv innkjøpsprosess.

Under planleggingen av messen har vi pratet med over 70 innkjøpere av ulike distribusjons- og logistikk-løsninger. Svaret er tydelig, til tross for dårligere tider så finnes det et stort behov for en møteplass i Norge, der man kan møtes, ta del av nyheter, nettverke og gjøre forretninger.

Messen er tatt frem etter bransjens egne ønsker, noe som vil avspeile seg på seminarer og talere. Alle bransjeaktører tilslutter seg messen noe som garanterer at det blir en dynamisk og fremgangsrik møteplass. Parallelt arrangeres også Norges største forpakkingsmesse, easyFairs® PAKK & EMBALLASJE. To messer under samme tak som vil lokke tusentalls felles innkjøpere og beslutningstakere under to intensive dager.

**Velkommen som utstillere!**



easyFairs® DISTRIBUSJON & LOGISTIKK tilbyr gratis learnShops – fritt stående, korte miniseminarer som bidrar til å skape maksimal sirkulasjon rundt på messen. Typiske temaer for disse learnShops kan være:

- **Lønnsom og kostnadseffektiv distribusjon**
- **Fremtidens logistikksystemer**
- **Lagerhåndteringssystemer**
- **IT-løsninger**
- **Supply Chain Management**

Kanskje du vil invitere en kunde til å presentere en kundecase: det ideelle tilfelle for deg å høyne profilen på dine produkter og løsninger. Kontakt oss for mer informasjon.

## Utstillerne viser

- Transport & Logistikkjenester
- Flytransport
- Sjøtransport
- Jernbanetransport
- Veitransport
- Tredje- og fjerdepartislogistikk
- Infrastruktur, havner og terminaler
- IT
- Forretningssystem/Supply Chain Management
- Transportadministrative systemer
- RFID
- Mobil kommunikasjon
- Hardware, kjøretøy- og hånd datamaskiner
- Materialhåndtering
- Stillasje
- Håndteringsutstyr
- Konsulenter & kompetanse
- Farlig gods
- Sikkerhet og overvåking
- Tollhåndtering
- Øvrige tjenester

## Hvorfor stille ut?

- Salgsarrangement med fokus på forretninger
- Mer forretninger på færre dager gir lavere kostnader enn en tradisjonell messe
- Kostnadseffektivt og enkelt å stille ut
- Salgsarrangement som skaper nye kontakter
- Ulike aktiviteter som lokker kjøpesterke besøkende, for eksempel gratis frokostmøter og learnShops™
- Riktig målgruppe - du treffer dem som tar beslutninger, ikke hele bransjen

## Sitat fra utstillere på andre easyFairs® messer

“Riktige besøkere, teknisk sett fungerte alt perfekt, vi har allerede booket til neste år.”

Anders Bredesen, Markedssjef, Allsidige Nord

“Første dagen fikk vi en stor ordre som dekket utgiftene for messen, og vi sitter på en hel haug med gode prospects, en super bra messe på alle punkter.”

Freddy Friberg, Selger, H. Ødegaard

“Første gangen vi var med og det gir absolutt mersmak, vi har fått kontakter vi aldri ville fått på et annet sett.”

Geir Berntsen, Daglig leder, Mermaid Technology

“Alt fungerte flott teknisk sett. Informasjonen i forkant og hjelpen under messen var kjempe bra.”

Stein Bakker, Daglig leder, See You



## Besøkergrupper

- Adm.dir
- Innkjøpsansvarlige
- Lageransvarlige
- Logistikkansvarlige
- Supply Chain Managers
- Produksjonsjefer
- Transportinnkjøpere

## Sitat fra besøkere på andre easyFairs® messer

“En veldig bra messe. Jeg har funnet alle de produkter jeg lette etter og allerede gjort avtaler. Jeg er kjempefornøyd.”

Harald Uggen, Daglig Leder, Scandic gas AS

“Det er en optimal messe å komme på hvis man vil finne nye ideer til sin butikk.”

Torodd Iversen, Senterleder, Øyrane Torg

“Jeg kom for å se etter nyheter innenfor sikkerhetsbransjen. Nå føler jeg jeg har full oversikt. En veldig bra messe.”

Thor Martin Bjerke, Sikkerhetsrådgiver, HSH

“Et hyggelig sted hvor man treffer de fleste leverandører innenfor handelen.”

Øyvind Dahl, Leder, Norske ICA Kjøpmenns Forening

**Møt  
riktige  
besøkere!**

- ✓ **Massiv markedsføring**
- ✓ **Høyaktuelle seminarer**
- ✓ **Samarbeid med bransjens ledende fagblader og organisasjoner**

**Bestill en stand online  
på [easyFairs.com](http://easyFairs.com)  
eller ring 22 99 60 12**