SCHÜTTGUT Dortmund uitverkocht

Lokale sales executives sleutel tot succes voor Solids European Series™

easyFairs, Europa's toonaangevende organisator van tijds- en kostenefficiënte vakbeurzen, heeft aangekondigd dat de Duitse editie van de Solids European Series™ (SES), SCHUTTGUT Dortmund 2011 is uitverkocht. Twee hallen van het Westfalenhallencomplex in Dortmund zullen 18 & 19 mei a.s. gevuld zijn met 300 stands. Dit succes volgt de SES-edities in Antwerpen (SOLIDS, 6 &7 april 2011) en Basel (SCHÜTTGUT, 4 & 5 mei 2011) op. De Solids European Series is het grootste Europese vakbeurzenmerk in de bulk- en stortgoederensector.

De sterke relatie met de poeder- en bulkgemeenschap in heel Europa en in specifieke regionale markten zijn de basis van het succes van de serie. Er zijn speciale SES executives gevestigd in easyFairs kantoren in België, Duitsland, Zwitserland, Polen en Nederland. Ze communiceren op een dagelijkse basis met zowel de ruim 900 exposanten als de vele duizenden bezoekers die deelnemen aan de shows.

"Zes jaar geleden werd ik verantwoordelijk voor SOLIDS Rotterdam. Onder andere dankzij intensief contact met mijn exposanten heb ik inmiddels enorm veel geleerd over deze dynamische branche" zegt Marita Marcelis, SES Sales Executive voor Nederland. "Nu SOLIDS het toonaangevende merk in Europa is geworden, krijg ik veel informatieaanvragen van Nederlandse bedrijven over de edities in Antwerpen en Dortmund. Omdat alle beurzen hetzelfde format hebben kan ik alle vragen goed beantwoorden en ik durf mijn contacten te garanderen dat zij op deze edities net zo'n succesvolle belevenis zullen hebben als in Rotterdam."

Marita Marcelis

Het is onderdeel van het easyFairs DNA om zeer gerichte en gespecialiseerde vakbeurzen te produceren in het hart van kopersmarkten. Daarnaast heeft easyFairs zich als missie gesteld om elke exposant te koppelen aan één kwalitatieve contactpersonen uit het eigen land die de eigen taal spreekt. Deze aanpak resulteert in een bevredigende en lucratieve ervaring voor exposanten op en tijd- en kostenefficiënte manier.

Nancy Van Oostveldt

"In gesprek gaan met onze exposanten is altijd zeer de moeite waard omdat zij een eigen aanspreekpunt waarderen" volgens Nancy Van Oostveldt, SES Sales Executive voor België. "Er heerste een zeer goede sfeer op de afgelopen editie van SOLIDS Antwerpen en meer dan tweederde van de exposanten hebben hun stand voor de komende editie al weer vastgelegd. Dit geeft groot vertrouwen om hen voor te stellen ook deel nemen aan de shows in Duitsland, Zwitserland, Polen en Nederland."

Beurzen spelen voor toeleveranciers actief in de bulk- en stortgoederensector een belangrijke rol in de realisatie van sales. Het is voor hen daarom essentieel om te kunnen rekenen op een betrouwbare organisatie die zijn sporen heeft verdiend. De sector is engineering gedreven, wat betekent dat veel middelgrote leveranciers innovatieve, op maat gemaakte oplossingen produceren voor de landbouw, chemie, voedingsmiddelen en farmaceutische sector. De Solids European Series biedt hier het ideale platform voor. De beurs geeft bijvoorbeeld een Nederlands bedrijf een tijd- en kostenefficiënt platform om haar technologie aan de Zwitserse markt te presenteren.

Katarzyna Banach

"De Solids European Series show in Kraków (SYMAS) bedient een zeer geconcentreerde en omvangrijke poeder- en stortindustrie in het zuiden van Polen en Silezië. Als ingenieur ervaar ik tijdens al mijn gesprekken dat er een grote groei potentie bestaat voor deze markt" geeft Katarzyna Banach, SES Sales Executive voor Polen aan. "Dankzij de Solids European Series zijn we in staat de industrie te helpen om innovatie en technologie grensoverschrijdend te delen. In mijn beleving biedt dit echt toegevoegde waarde."

Een van de voordelen van deze gedecentraliseerde team benadering is dat het de angst voor het onbekende elimineert. Elke exposant wordt begeleid door de gebruikelijke contactpersoon uit het land van herkomst.

"Het is heel spannend te opereren in een Europees team met als gezamenlijk doel een gespecialiseerd platform voor de bulk- en stortgoederensector te versterken. Hoewel we in vijf verschillende landen werken, spreek ik mijn collega's bijna dagelijks en we hebben allemaal het gevoel dat de Solids European Series een groot succes gaat worden". Zo ziet Judith Luber, Senior SES Sales Executive voor Duitsland & Oostenrijk de toekomst. "Ik kijk er naar uit om Duitse toeleveranciers te helpen om voet aan de grond te krijgen in Rotterdam, Antwerpen, Kraków en Basel!"

Judith Luber

Ongeveer 150 bedrijven maken al gebruik van de mogelijkheid om deel te nemen aan Solids European Series beurs buiten hun eigen land. En dat is nog maar het begin. Zodra men heeft ontdekt hoe makkelijk grensoverschrijdend deelnemen is, is het waarschijnlijk dat men aan nog meer beurzen gaat deelnemen. En exposanten komen altijd terug: tijdens elke editie van SOLIDS, SCHÜTTGUT of SYMAS, boekt meer dan 50% van de exposanten een stand voor de komende editie.

"Het maakt mijn werk erg dynamisch om voortdurend win-win situaties te crearen, zegt Natascha Krüger, SES Sales Executive voor Switzerland. Het werkt altijd erg motiverend om in gesprek te gaan met onze exposanten. De branche is zeer wendbaar en met het hele team proberen we exposanten te laten inzien welke winst er is te boeken door aan meeerdere beuzen deel te nemen."

Natascha Krüger

De Solids European Series™ blijft dicht bij haar klanten in het hart van Europese markten, omdat dit leidt tot vertrouwen en loyaliteit. Het maakt het bovendien mogelijk om de belangrijkste afnemers en beleidsmakers te verleiden tot een bezoek. Meer dan 10.000 professionals hebben op dit moment al een titel uit de Solids European Series bijgewoond.

Agenda Solids European Series® 2011-2012*

SCHÜTTGUT Schweiz 2011	Messe Basel	Basel	04-05/05/11
SCHÜTTGUT 2011	Westfalenhallen	Dortmund	18-19/05/11
SOLIDS 2011	Ahoy	Rotterdam	05-06/10/11
SYMAS 2011	Hala Targów w Krakowie	Kraków	05-06/10/11
SCHÜTTGUT 2012	Messe Basel	Basel	23-24/05/12
SYMAS 2012	Hala Targów w Krakowie	Kraków	05-06/10/12
SCHÜTTGUT 2012	Westfalenhallen	Dortmund	07-08/11/12
SOLIDS 2013	Antwerp Expo	Antwerp	27-28/03/13
SOLIDS 2013	Ahoy	Rotterdam	02-03/10/13

Over easyFairs®

easyFairs is Europees de belangrijkste organisator van verkoopgerichte vakbeurzen. easyFairs maakt het eenvoudig voor exposanten en bezoekers om zaken te doen in een professionele omgeving. Met een hoofdkantoor in Brussel en een internationaal netwerk van vestigingen, organiseert easyFairs vakbeurzen in België, Colombia, Denemarken, Duitsland, Finland, Frankrijk, Ierland, Nederland, Noorwegen, Oostenrijk, Polen, Rusland, Spanje, Zweden, Zwitserland en het Verenigd Koninkrijk. easyFairs brengt verkoopgerichte vakbeurzen naar het hart van de markt.

Meer informatie is te vinden op www.easyFairs.com/SOLIDS

Contact

Julian Kulkarni
Direct: +32 (0)2 740 10 80
Switchboard: +32 (0)2 740 10 70
Mobile: +32 (0)498 91 56 85
Fax: +32 (0)2 740 10 75