

Verkaufsberater m/w

easyFairs ist der führende Veranstalter von zeit- und kosteneffizienten Messen und sucht einen **Verkaufsberater (w/m)** für seine Veranstaltungen in der Schweiz.

Ihr Profil

Erfahrung im Verkauf ist wünschenswert. Eine gewinnende Persönlichkeit, eine positive Einstellung und den Wunsch nach Zugehörigkeit zu einem spannenden Projekt sind unabdingbar.

Sie brauchen eine angemessene technische Kompetenz und einen systematischen Ansatz zur Verwaltung Ihrer Aktivitäten. Kenntnisse im Messebereich sind von Vorteil.

Ihre Aufgaben

- Identifikation & Akquise potenzieller Aussteller
- Ausstellerbetreuung im Innen- & Aussendienst
- Auf- und Ausbau des Branchennetzwerks
- Umsetzung der Verkaufsziele
- Verkauf & Unterstützung an Messen sowie anderen Events
- Zusammenarbeit mit den Teams Marketing, R&D und Organisation

Dies ist eine ideale Gelegenheit Ihren ersten Schritt (oder einen Schritt nach oben) in Ihrer Verkaufskarriere zu machen.

Wir bieten eine angemessene Entlohnung und eine zukunftsorientierte Anstellung. Umfassende Schulungen bezüglich Verkaufstaktik und Kundenmanagement werden ebenfalls angeboten.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann laden wir Sie herzlich ein, sich bei uns per E-Mail zu bewerben:

david.henz@easyfairs.com

Bei Fragen steht Ihnen Herr David Henz telefonisch gerne unter der Tel.-Nr. +41 (61) 228 10 22 zur Verfügung.